

今年も夏本番！暑いときこそ栄養をしっかり摂って、夏バテしないで元気に乗り切りましょうね！cabicでは夏限定の楽しいイベント業務などもご用意しておりますよ！

## cabicエリア別 登録クルーさんランキング

cabicのクルーさんは全国で活躍していただいております。今回は地域ごとの登録稼働数をご紹介します！

### ★登録数ランキング★

- 1位 大阪府 2987人
- 2位 兵庫県 1958人
- 3位 京都府 1811人
- 4位 愛知県 955人



やはり関西エリアの登録数が多いのが分かります。お仕事数も多いですので、毎週たくさんの方に入って頂いております。



下位ランキングはこちら

- 46位 鳥取県 16人
- 47位 佐賀県 14人 でした！
- 47都道府県 全国にcabicクルーさんがおられます。各地の皆様のおかげで全国のご依頼を頂くことができております。

どのエリアもまだまだクルーさん大募集中ですので、是非お友達やご家族など、ご登録いただければ幸いです。

そしてそして！おまけではありますが…cabicでは幅広い年齢の方が日々お仕事してくださっております。

### ★年代別登録数を見てみると…

- 16～19歳 1574人
- 20～29歳 5995人
- 30～39歳 1658人
- 40～49歳 1927人
- 50～59歳 1338人
- 60～69歳 343人
- 70～79歳 48人



最高齢はなんと 79歳の方です！今も現役でお仕事されています(\*^^\*)とてもお元気でこちらもパワーを頂きます♪

定年退職はございませんので！ご安心を！

皆様のご活躍をますます期待しております\*

## 本当にあった・・・怖い話

販売の現場では恐ろしい出来事が起こることがございます……。今回は夏らしく怪談風に事例をご紹介します……ヒビヒビヒビヒビ……

### ◎1話 見られてるよ事件！

ある日…cabicに、試食販売のスタッフが声を出していない、意欲がないとお怒りの連絡が…。ぞくぞく！→お客様が少ない時間だからと言って声を出さなくて待つ姿勢していると、意欲がないと捉えられてしまいます。お客様が少ない時間だからこそ、大きな声で呼びかけ集客を！するとお店の方からも頑張ってるねとお褒めの言葉を頂けることにつながります。※ちなみに…「あんた頑張ってるから買ってかわ」と言って買ってくださるお客様もいらっしゃいました…(これは泣ける実話です。社員Tより)

### ◎2話 コラボってない事件！

コラボ企画とは、依頼元のメーカー様が他メーカー様と打ち合わせをされたうえで、コラボメニューにて同時に販売を行うという企画です。cabicの営業陣たちもメーカー様との打ち合わせでコラボについての熱意を持っており、しかし！後日…誤ってコラボ商品を使っていないことが発覚…。ぞくぞく！！

事前に念入りなメーカー様同士の打ち合わせが行われておりますので、指定の商品やメニュー以外を実施することは絶対にNGです！万が一指定商品が無い場合はcabicにすぐ相談下さいね。



## ニューフェイス紹介♪

6月から東日本営業部に新しい仲間が加わりました！「忍足（おしだり）直樹」さんです。東日本営業メンバーの中では一番若いピチピチの29歳です。

飲食関係から入職されたので料理の腕前はプロ級です！

新婚さんで来月にはベビーも生まれる予定だそうです！！体を動かす事が好きで休日はサッカー・バスケットなどやっていると。

もうすぐ入社して2ヶ月になり仕事にも慣れ即戦力として活躍中です！渋谷に電話して「忍足です」と名乗った時は是非とも宜しくお願いします！！



## 現場入りレポ

6月、週末には1日500件を超える稼働が続き、年末に次ぐ繁忙期となりました。ご協力いただいた皆様、誠にありがとうございます。そんな中、社員も次々と現場入りしており、クルーの皆様の苦勞を肌で感じておりました。現場入りした社員のレポートを紹介させていただきます☆

### ● 営業部 H ●

本日、初めての調理業務を実施致しましたが、開始時刻までに準備を終える事が出来なかつたです。試食室はいっぱい、調理するまでに時間がかかったり、実施場所の用意が出来ていなかったりなど、現場では、時間が遅れる様々な事が起きております。クライアント様より、開始時間が遅いとお申し出をいただく事がありますが、そのような場合でも、しっかりとクルーの方に現場の状況を伺うことが必要だと、改めて現場入りして感じました。



思ったより大変…

### ● 営業部 N ●

本日の実施場所がレジ前でしたが、私が最も苦手とする場所でした。試食数はかなりの数行きますが、購入につなげる事が難しかったです。そんな中、先日のクルー懇親会で、あるクルーの方が、「販売は試合のようなもので、1点1点とっていく」という話をされていたのを思い出しました。午後からそのお話を意識してなんとか売上を伸ばしいくことができました。やはり、現場で学ぶ事、感じる事は多いなと入る度に思います。これからも現場で学ぶ為に定期的に現場に入っていきます！

クルーの皆様、いつもありがとうございます

### ● 業務部 S ●

初の現場対応でした。入店前にシミュレーションしていましたが、朝の準備からバックと売場を行ったり来たりで、開始ギリギリでした。前日の夜家族を相手に練習し、様々な意地悪い質問に答えたことが役立ち、現場ではオタオタすることなく、商品説明ができました。よい経験になりました。帰ってwebレポートに挑戦します！

THANK YOU

## この夏 お酒のお仕事がアツイ！！

ついに八月がやってきました！暑い日が続きますね…暑い夏と言えば、やっぱりビールは欠かせませんよね！そこで、今回は皆さんにアツ〜いお酒のお仕事をご紹介します♪

### 【日本ビールさん】

皆さん、海外のクラフトビールは好きでしょうか？クラフトビールとは手作りのビールという意味で、小規模なビール醸造会社で作られる所謂「地ビール」のことです。日本ビールさんは、そんな海外のクラフトビールを何十種類と取り扱っておられます。ベルギー、ドイツ、イギリス、フランス、アメリカ等々…フルーティーなものからしっかり苦みが残るビールまで、何種類ものビールをお客様に全て試飲していただけるという嬉しい試飲会イベントのお仕事です♪お洒落な雰囲気、お客様に海外旅行の気分を味わって頂けるお仕事、是非一度入ってみてくださいね！



【サントリー酒類さん】そして、やっぱり夏と言えばギフトですよ！夏の贈り物にビールを…という方もいらっしゃるのではないでしょうか？サントリー酒類さんからは、プレミアムモルツを中心としたギフトの推奨販売のお仕事が入っております♪試飲ではなくお客様へのお声かけが中心となる業務となりますが、お話を聞いてくださったお客様には嬉しい景品がもらえるとか…！？八月もお仕事頂いておりますので、皆様のご応募ぜひお待ちしております！！

いかがでしたでしょうか？この夏も冷たいビールで暑い夏を乗り切りましょう～！！

